

2008年1月31日

いすゞ、北米 SUV 販売を終了

いすゞ自動車株式会社（代表取締役社長：細井 行、以下いすゞ）は、北米における SUV(スポーツユーティリティービークル)の新車販売事業を、2009年1月をもって終了することを決定した。

現在販売している GM-OEM 車（アセnder、i シリーズピックアップトラック）に代わる次世代車モデルやいすゞの自社製モデル投入による SUV 事業の継続が見込めないという結論に達し、今回 SUV の新車販売終了を決定した。なお、SUV の部品・サービス事業については、今後も継続していく。

現在、北米におけるいすゞ事業は、CV(トラック)/SUV/ PT(ディーゼルエンジン、コンポーネント)の3事業体制となっている。

CV 事業では、いすゞコマーシャルトラックオブアメリカにより、主として小型トラック「N シリーズ（日本ではエルフ）」の販売を行っている。SUV 事業ではいすゞモーターズアメリカ(ISZA)にて GM-OEM 車の販売を、また PT 事業では産業用ディーゼルエンジンおよびコンポーネントの販売を、同じく ISZA が行っている。今回の決定により、いすゞ北米事業は、CV 事業、PT 事業に特化していくこととなる。

いすゞの北米 SUV 事業は 1980 年アメリカンいすゞモーターズ(後に ISZA に統合)設立時に始まり、1998 年には年間販売台数が 10 万台を超えていた。2002 年には GM-OEM 車を導入した。しかしながら販売台数の減少に歯止めはかからず、2007 年には年間 7 千台程度まで減少した。

一方 CV 事業において、昨年いすゞは、世界的に進めるキャブオーバートラック販売強化の一環で北米における販売体制の強化を実施しており、北米 CV 販売台数の拡大を一助としつつ、本年から始まる新たな中期経営計画における、海外トラック販売 35 万台を目指していく。

以上

(参考：いすゞ北米事業会社)

いすゞ コマーシャルトラック オブ アメリカ(ICTA) 概要

会社名	Isuzu Commercial Truck of America, Inc. (ICTA)
設立	2003年5月
所在地	カリフォルニア州
代表者	川原 誠
資本金	\$2.5万 US ドル(約 270 万円)
出資比率	いすゞ80%、Itochu Automobile America Inc(IAAI). 20%
主たる業務	北米商用車事業統括管理 / 商用車の輸入及び卸売り / コンポーネントの輸入及び供給

いすゞ モーターズ アメリカ(ISZA) 概要

会社名	Isuzu Motors America, Inc. (ISZA)
設立	1975年6月
所在地	カリフォルニア州
代表者	Terry Maloney (テリー マロニー)
資本金	\$4.1億 US ドル(約 447 億円)
出資比率	いすゞ100%
主たる業務	北米 SUV/DE 事業統括管理 / SUV 車の仕入れ及び卸売り / DE の輸入及び卸売り